

BUSINESS VOCABULARY part 1

CEO (Chief Executive Officer) /Managing Director

CIO (Chief Information Officer)

PA (Personal Assistant)

HRM (Human Resources Manager)

Director R&D (Director of Research and Development)

PRO (Planning and Reporting Officer)

CFO (Chief Financial Officer)

Marketing Consultant

a niche product – produkt niszowy

a retailer – detalista retail – sprzedaż detaliczna sth retails at – coś kosztuje w detalu

a selling point – zaleta towaru

a slogan - slogan

a stand - stoisko

a supervisor – przełożony to supervise – nadzorować supervision - nadzór

a warehouseman – magazynier a warehouse - magazyn

a wholesaler – hurtownik wholesale – hurtowy, hurtem wholesale – sprzedaż hurtowa

brand awareness – świadomość marki

branding – kreowanie marki

a brochure - broszura

budget – budżet

bulk orders – zamówienie hurtowe

by cash - gotówką

by draft/ by transfer/ by bank – przelewem

to carry out market research – przeprowadzać badania rynku

cash-flow problems – problemy z przepływem gotówki

core skills – podstawowe umiejętności

to cover overheads – pokrywać koszty ogólne

exhibitions - wystawy

a fair - targi

financial performance – wynik finansowy

free samples – darmowe próbki

hands-on – praktyczny, bezpośredni

hyped-up (informal) – rozreklamowany

income/revenue - dochód

an increase – wzrost to increase - wzrastać

an innovation – innowacja, nowość innovative – innowacyjny, nowatorski

an innovator - innowator

an input – wkład

an interest rate – stopa procentowa

know-how – specjalistyczna wiedza

to launch – wprowadzić na rynek

a leaflet – ulotka

liability – odpowiedzialność liable - odpowiedzialny
to log on/in – zalogować się
to log off/out – wylogować się
to multiply - mnożyć
output - produkcja
to outsell – sprzedawać się lepiej niż
payment terms – warunki płatności
a ploy – chwyt, sztuczka
point-of-sales display – pkt sprzedaży
prohibitive – wygórowany (o cenach) to prohibit – zakazywać prohibition - zakaz
publicity – rozgłos, reklama to publicise – nadawać rozgłos
purchase – zakup to purchase - nabywać
recruitment – rekrutacja, nabór to recruit - rekrutować
to repay a loan/money – spłacać pożyczkę/pieniądze
retail stores – sklepy detaliczne
to soar – wzrastać gwałtownie
sponsorship – sponsoring a sponsor – sponsor to sponsor - sponsorować
a supplier – dostawca to supply – zaopatrywać supply – zaopatrzenie, dostawa
tax - podatek
to be computer literate – umieć obsługiwać komputer
to be demoted – zostać zdegradowanym
to be promoted – dostać awans
to be keen to do sth – być zainteresowanym zrobieniem czegoś
to be passed over for promotion – zostać pominiętym przy awansie
to be shortlisted – zostać umieszczonym na liście kandydatów branych pod uwagę
to be snowed under with work – być zasypanym pracą
to come up to the ranks – awansować
to dispatch – wysłać
to get turned down for a job – nie dostać pracy
to hit a glass ceiling – napotykać trudności (*nie móc przebić się wyżej*)
to market – reklamować a market – giełda, rynek zbytu
to meet a deadline – zdążyć w terminie
to miss a deadline – nie zdążyć w terminie
to meet targets – osiągnąć założone cele
to miss targets – nie osiągnąć założonych celów
to place an order – złożyć zamówienie
to pull the wool over sb's eyes – mydlić komuś oczy
turnover – obrót, rotacja personelu
upmarket – bogaty, drogi, ekskluzywny
workload – obciążenie
workplace – miejsce pracy
write a business plan – pisać biznes plan